



VENTE PARFUMERIE

Se spécialiser dans la vente en parfumerie et cosmétique

Il ou elle est spécialiste des produits en parfumerie et cosmétique. Son travail consiste à conseiller les clients à choisir leur parfum ou leur article cosmétique selon leur personnalité ou l'effet recherché.

Afin d'assurer les ventes, il ou elle est amené(e) à mettre en avant les produits, faire des démonstrations ou offrir des échantillons. La gestion des ventes implique qu'il ou elle prépare les factures, reçoit les paiements, se charge des relations avec la clientèle, les représentants et les fournisseurs.



Athénée royal de Neufchâteau-Bertrix

Avenue de la Victoire, 28

6840 Neufchâteau

061 27 72 02

Rue du Gibet, 48

6880 Bertrix

061 41 20 85

www.arnb.cloud



LA GRILLE-HORAIRE

Formation commune :	
Philosophie et citoyenneté (CPC).	1h
Religion / Morale / Cpc.	1h
Français.	4h
Mathématiques.	2h
Formation sociale et économique.	2h
Education physique.	2h
Formation scientifique.	2h
Cours de l'option :	
Soins du corps et du visage, maquillage.	4h
Cosmétologie.	3h
Parfumerie.	4h
Psychologie - Déontologie.	2h
Gymnastique du maintien - Ergonomie - Relaxation.	1h
Travaux pratiques et méthodes.	4h

Les compétences du métier



Développer des attitudes propices aux activités commerciales.



Acquérir des connaissances sur l'univers des parfums (familles olfactives, senteurs, etc).



Posséder les connaissances et les savoir-faire propres au soin du visage et du corps.



Explorer les différentes techniques de maquillage et les adapter aux besoins de la clientèle.



Présenter les produits en réalisant des étalages.

LE SAIS-TU ?

Cette 7e année professionnelle permet d'obtenir un certificat d'aptitudes complémentaires en vente parfumerie et le certificat d'études secondaires supérieures (CESS).

